

## Notat fra VIP projektledermøde d. 16. august 2013

**Mødedeltagere:** Dorthe Zink Iversen, Hans Mikkelsen, Helene Pedersen, Ulrik Blom, Peter Thode Loft, Michael Bjørn, Torben Lindegaard Hansen og Jan Lund

Referent: Ulla Pedersen

### **Pkt. 1, godkendelse af referat fra sidste møde.**

Dorthe/pkt. 3, vil gerne have fastsat en dato for mødet "erfauudveksling - VIP ansvarlige".

- Mødet afholdes d. 27. januar 2014 kl. 11-15, EA sydvest, Sp. Kirkevej 103, 6700 Esbjerg. Jan sender invitation!

### **Pkt. 2, overordnet plan for VIP etablering.**

Jan sender til projektledergruppen nyeste version af kontrakt der skal bruges i fht. virksomhederne. Uploades også til Podio.

VIGTIGT!

Der skal være 1:1 dokumentation af det arbejde der sker i vip'erne, referat eller notat når vi har holdt møde med en virksomhed. Husk også at uploade til podio!

Problemstilling: hvem har rettighederne til noget der er udviklet i VIP?

### **Pkt. 3, ressourcer til VIP etablering**

Udgangspunktet må være, at vi går ind og vurderer hvad der skal til for at få vip'erne til at køre. Der skal være en eller anden form for balance institutionerne i mellem så tingene kan lade sig gøre.

Det er aftalt at EA'erne er drivere i Vip'erne.

EAL har til opstart af VIP'er tildelt 400 timer til VIP ansvarlig og 100 timer pr. underviser.

Dorthe understreger at det er vigtigt at vi har en gennemsigtighed overfor hinanden, - hvordan gør vi med fordelingen af timer til etablering VIP'erne

Enkelte institutioner mangler endnu at sende oversigt til Jan - timer og regnskab til og med 30/6 2013. **Ny frist er mandag d. 26/8.** Der skal sendes en oversigt/regnskab samt detaljeret plan med angivelse af periode for hvad der skal ske. En plan der viser hvad der skal ske i fht. underforbrug jf budget – særligt for virksomhedsdelen.

Opdateret VIP etablering/milepæl plan sendes ud med referatet.

### **Pkt. 4, plan for ressourceforbrug for resten af projektet**

I forbindelse med sidste afrapportering, har ERST henvendt sig for at spørge om vi nu er sikre på, at vi kan bruge alle midlerne indenfor projektperioden.

Der er mulighed for at søge om forlængelse, blot skal vi kunne argumentere for det. Et vigtigt argument er at det har vist sig at være meget svært at få virksomheder til at gå med i projektet. Vi vil også ansøge om en tillægsbevilling, som skal anvendes til at få aktiveret virksomhedernes lyst til at gå ind i projektet. Et særligt fokus på de små- og mellemstore virksomheder. Her er der behov for en indsats hvor det går fra prototype til "forretningsmodel"

Det sidste halve år i projektperioden vil overvejende være opsamling.

## **Pkt. 5, hvordan håndterer vi det prisvindende projekt og de studerende som indgår i projektet/Dorthe**

Der er fuld fart på gruppen, de arbejder lige nu på at etablere en anpartsselskab. Projektet har innovationspotentiale i fht. forskning – Frascati model.  
Helene og Dorthe arbejder vide med dette.

Torben og Michael ser på mulighederne for understøttelse af VIP virksomheder i forbindelse med produktmodning (Interreg).

Vigtigt at vi er opmærksomme på at gruppen er en del af vip, og vi holder fast i dem. Vi skal hurtigt arrangere pressedækning. Jan tager kontakt til journalist Anders Østerby.

Det er vores opgave at dokumentere deres succes. Vi skal finde partnere som har interesse for deres produkt og som kan støtte op om dem. Både offentlig og privat virksomhed.  
Dorthe sender kontakt oplysninger på studerende fra gruppen, og Jan tager snakken med dem om mulighederne.

## **Pkt 6, de studerendes praktik**

Vi har alle en udfordring - når de studerende har afsluttet deres uddannelse er de væk, men partnerskabet skal overleve, så vi må være pragmatiske i forhold til udvælgelse af de studerende der skal være med i projektet, det kan blive svært at rekruttere vip- studerende. Det vigtigste er at de er motiveret og gerne være med.

Viden skal forblive i partnerskabet, og det er de VIP ansvarlige fra de deltagende institutioner der skal sørge for at viden ikke går tabt når studerende er færdige med studiet.

## **Pkt. 7, evt.**

Projektledermøder, efterår 2013,

- 13. september kl. 12:30 – 14:30, EA Kolding, Skamlingvejen 32, 6000 Kolding
- 1. oktober kl. 13-15, EA Kolding (hos IBC) Birkemosevej 1, 6000 Kolding
- 27. november kl. 9-12 , UC Lillebælt, Blangstedgårdsvej, 5220 Odense SØ
- 27. jan 2014 kl. 9:15 – 11:00, EA Sydvest, Sp. Kirkevej 103, 6700 Esbjerg



## Partnerskabsaftale

*Viden- og innovationspartnerskaber er tværfaglige forpligtende partnerskaber til samskabende problemløsning gennem innovativ videndeling. Et samarbejde mellem private virksomheder, offentlige institutioner, erhvervsakademier og professionshøjskoler i Region Syddanmark.*

- Tværfagligt fordi virksomheden har en faglig profil, den offentlige institution har en faglig profil og undervisere og studerende fra akademierne og professionshøjskolerne har fagligheder indenfor tekniske-, merkantile-, pædagog- social- og sundhedsfaglige uddannelser
- Forpligtende fordi nytænkning skal omsættes til kommerciel værdi – og det forpligter i forhold til at dele og bidrage med viden til innovationsarbejdet

I VIP projektperioden frem til sommeren 2015 er deltagelse gratis.

### Indsats og udbytte for virksomheden

Den traditionelle rolle med den private virksomhed som sælger og den offentlige institution som indkøber udviskes - idet der er fokus på i fællesskab at afdække et behov og udvikle løsninger. Og det kræver en del at få omsat brugernes eller medarbejdernes behov i konkrete intelligente velfærdsteknologiske løsninger.

- De fundne løsninger vil ofte have form af prototyper udviklet og testet i et samarbejde med få offentlige institutioner, som efterfølgende skal commercialiseres i en større skala
- IPR kan trækkes ud, og virksomhederne i partnerskaberne kan beholde rettighederne.
- De lavthængende gevinster realiseres hvis muligt
- Det lange seje træk skal medvirke til at udvikle partnerskabet og skabe flere prototyper
  - Videndeling bruges til videnudvikling
  - Praktikophold/-pladser udvikles til at være en del af partnerskabet
  - Deltagelse i innovationsevent
  - Tætte relationer til mange uddannelsesretninger
  - Kompetenceudvikling ved deltagelse i workshops eller samspil med studerende
- PR gennem projektets PR aktivitet
  - Vækstpotentiale
- Ved udløb af støtteperioden fortsætter Viden- og Innovationspartnerskabet, og der kan eventuelt defineres nye tiltag og indsats.

### Organisering af VIP - Viden- og Innovationspartnerskabet

Uddannelsesinstitutionerne varetager etableringen, dvs. dels aftaler med deltagende virksomheder, offentlige institutioner samt andre uddannelsesinstitutioner og dels efterfølgende tilrettelæggelse af den samskabende problemløsningsproces og videndeling.

Der udarbejdes en overordnet plan for 2013-14, baseret på antal af studerende der kan forventes at blive tilknyttet det pågældende partnerskab.

Dato og Underskrift:

---

Navn, Titel, Virksomhed

Navn, Titel, Institution

## Baggrund

VIP projektet går ud på at fremme udviklingen og kommercialiseringen af nye produkter og koncepter indenfor området velfærdsteknologi. Der er et betydeligt markedspotentiale, med en nuværende omsætning i Danmark på fra 33 til 42 mia.kr., alt efter hvorledes definitioner og afgrænsninger beskrives.

I følge en rapport fra Dansk Industri fra 2011 om markedet for velfærdsteknologi, eksisterer der en generel enighed om i kommuner, regioner og hos virksomheder, at afprøvning og udvikling af nye samarbejdsmodeller, der tænker innovation og kommercialisering sammen, vil være nyttige.

Med VIP projekt giver Regionens Vækstforum en hjælpende hånd til udvikling af sådanne nye samarbejdsmodeller.



ERHVERVS  
AKADEMI  
SYDVEST



Vi investerer i din fremtid

<b>Dato</b>	<b>Milepæle</b>	<b>Arrangementer</b>	<b>Aktivitet</b>
August 2013	Bemanding af VIP	Vorkshop for VIP-ere	Beskrivelse og udfoldning af VIP
16. august 2013	VIP etableringsplan		
15. september	VIP Etablering med partnere	Invitation til virksomheder om VIP	VIP partnere involveres
		VIP Seminar Virksomheder/studerende VIP Seminar Virksomheder/studerende	VIP projektdefinition og matching
11. oktober	VIP Projekter E2013	VIP Seminar Virksomheder/Studerende	VIP projektarbejde 1
15. januar 2014	VIP Præsentation E2013		
		VIP Seminar Virksomheder/Studerende	Jurstering af VIP
15. januar 2014	VIP Projekter F2014	VIP Seminar Virksomheder/Studerende	VIP projektarbejde 2
1. juli 2014	VIP Præsentation F2014		